

# いつでも、どこでも、セミナー会場・・・何回でも繰り返し聞ける！



◆あなたの車が、セミナー会場になります。◆電車の中でもセミナーが聞けます。◆月刊講座"アクセスCD"は、いつでも・どこでも・繰り返し勉強できて、無駄な時間を逃しません。セミナーに出かける時間も省け、安いコストで効率よく勉強できます。

月刊講座"アクセスCD"は時流把握、業界動向、経営手法、自己啓発の4つの分野から常に新鮮な情報を集約して、新しい時代に提案しています。毎月厳選されるテーマは、泉田豊彦が分かりやすく展開し、CDに収録。毎月、各講座20分×4講座、計80分/1巻が、ご指定のところに届きます。いつでも、どこでも気軽に勉強できる月刊講座"アクセスCD"にご参加ください。もうセミナー会場に出かける煩わしさはありません。

- ・時流適応
- ・業界動向
- ・経営手法
- ・自己啓発

月刊講座  
泉田豊彦の  
CDセミナー

## "アクセスCD"

### "アクセスCD"を聞くと・・・

- ✓最新の経営が分かる！
- ✓時代の先端が掴める！
- ✓事業の活性化が実現できる！
- ✓業界のこれからが読める！
- ✓売れる商品、サービスが分かる！
- ✓新ビジネスのヒントが得られる！

### "アクセスCD" 3大メリット

- ①こま切れ時間や移動時間を上手に活用
- ②セミナー会場まで出かける時間と費用が節約
- ③いつでも好きなときに、好きなところで繰り返し学習可能く車の中でも電車の中でも

・・・車にCDプレイヤーが付いていない時は携帯型のCDプレイヤーにFMトランスミッターをつけるとFMラジオに音声をとばし聞くことができます。MP3に変換してスマートフォンから聞くこともできます・・・  
・・・タブレットやパソコンでは、レジメを見ながら音声を聞くことができます・・・



\* MP3に変換すると、iPhone, Android, Windowsなどのスマートフォンやタブレットで聞くことができます。  
\* タブレットやパソコンでは聞きながらレジメを見ることができます。

MP3に変換するとスマートフォンやタブレットでポケットセミナー

\* "アクセスCD"には毎月、詳細なレジメが付いてきます。

毎月、詳細レジメが付いてくる



毎月CD(80分)が指定の所に郵送されます

senda.com

〒1700005 東京都豊島区南大塚 2-25-23-101  
(株) 泉田事務所 "アクセスCD" 係

お申込は FAX:020-4666-3582

◎ホームページからのお申し込みは→ <http://www.senda.com>

\* "アクセスCD" は毎月発行

第220巻	1308号 大特集 「仮説を作る」
第1講座	どこに目を付けるのか・・・視点
第2講座	どう考えていくのか・・・思考展開
第3講座	どう納得させるのか・・・論証
第4講座	まとめ・・・5つのプロセス
第221巻	1309号 大特集 「組み合わせで、新展開」
第1講座	何を組み合わせるといいのか
第2講座	組み合わせで「より深く」
第3講座	組み合わせで「より広く」
第4講座	5つのまとめ
第222巻	1310号 大特集 「絞り込んで、強くなる」
第1講座	セグメントの仕方
第2講座	ビジネス界での現象
第3講座	個人で活用する方法
第4講座	5つのまとめ
第223巻	1311号 大特集 「継続して深める」
第1講座	継続して深める事例と手順
第2講座	企業と経営者に見る
第3講座	振り返ってみよう・・・
第4講座	5つのまとめ

#### \*\* 今月のポイント \*\* より

- 第221巻 1309号 大特集 「組み合わせで、新展開」
- 第1講座 何を組み合わせるといいのか
1. 既存の商品やサービスが使える
  2. 組み合わせに関するRuleを使う
  3. 既存客のリピートを促す
- 第2講座 組み合わせで「より深く」
1. 「より深く」とは、より細かく、背景を知ること
  2. 「より深く」の進め方
  3. マーケティング的に考える
- 第3講座 組み合わせで「より広く」
1. 興味の範囲になかったジャンルを広める
  2. 意識しない新しいジャンルへ入り込めない
  3. 自分のジャンルになかった補集合に入り込む
- 第4講座 5つのまとめ
1. 組み合わせるとメリットが生まれる
  2. 組み合わせのRuleを使う
  3. 新たな興味のわくジャンルが見つかる



\*\*\* お申込方法は、裏面に記載されています。 \*\*\*



1945年富山県高岡市生まれ。慶応義塾大学経済学部卒業後、日本マネジメント協会に入社。そこで船井幸雄氏と出会い、1970年日本マーケティングセンター（現船井総合研究所）の創業に参加。以来、調査部長、経営指導本部長、代表取締役副社長などを歴任。この間、流通業、サービス業、消費財メーカーなどを対象にマーケティングを中心としてコンサルティング活動。その後、㈱三和総合研究所顧問、船井総合研究所特別顧問、㈱泉田事務所代表取締役社長。人脈塾、いずみの会、泉田塾、電脳クラブ、センダツアーなどを主宰。豊富な事例をもとにした「ニューマーケティング」の第一人者として知られる。

◎主な著書に

- 「ビジネスのIQが高まる泉田式10速発想法」（東洋経済新報社）
- 「ケチだけれどもスマートに儲ける101のヒント」
- 「売れる発想ができる人 できない人」「仕事の技をみたく発想法62」（成美堂出版）
- 「ビジネスの小さなヒント」「自己啓発の小さなヒント」（ダイヤモンド社）
- 「仕事を楽しむ」「仕事を楽しむー技術編」「仕事を楽しむー発想編」
- 「お客は読める」「単純・明快・くり返し」（以上、ビジネス社刊）

◎オーディオ・カセット講座

- 「経営者の決断」：徹底した事例研究で、適切な決断の仕方を説明。  
：カセット全12巻の編集。わかりやすいテキスト付き。

◎ E-mail でのお問い合わせは → [PGB01127@nifty.ne.jp](mailto:PGB01127@nifty.ne.jp) ◎ホームページは → <http://www.senda.com/>

セミナーに参加したい時間が上手くとれない。その点、月刊講座は自分の好きなときに聞けるのでありがたい。また何回も繰り返して聞けるので理解が進む。  
(会社員 千葉県)

事例が豊富で自分の仕事の仕方に当てはめやすい。今年も2つほど試してみた。(経営者 兵庫県)

車に乗る機会が多いので、CDは車に入れてある。BGMのようにいつも掛けているが、毎月10回以上は聞いているだろう。  
(経営者 東京都)


顧問先の企業にアドバイスするとき、「アクセス」からの話を引用できるので助かる。(税理士 埼玉県)

独立してビジネスを始めようと考えていますが、そのための勉強がなかなかできません。そんなとき月刊講座を知りました。経営のやり方とか売上の上げ方とかテーマが深山あつて参考になっています。(会社員 熊本県)


話題のテーマがよく出てくるが、簡潔にまとまっているので幹部にも聞かせている。(経営者 北海道)

営業をしています。訪問先で役に立つ情報不足で困っていました。知り合いから「時流とかマーケティングの話がコンパクトになったCD」があると聞いて飛びつきました。毎日営業で役に立っています。本を認むのが苦手な自分には最適な勉強ツールだと思います。  
(営業担当 神奈川県)

最近何かと話す機会が増えましたが、ネタ不足で困っていました。以前は東京に出てセミナーなど参加していましたが、時間が上手くとれません。「アクセス」は時流を上手くとらえて分かりやすく纏めてあるので参考にしています。  
(経営者 静岡県)

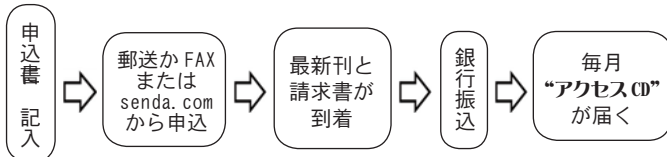


月刊講座 "アクセスCD"



☆受講生のお便り、よひ☆

■お申込とお振込方法



- ・お申込書にご記入の上、FAXにてご送付下さい
- ・受付後、最新刊と請求書を発送いたします
- ・請求書に記載の口座に、お振り込みください
- ・以降毎月20日頃に、お届けいたします
- \* senda.comからも簡単に申し込みができます
- \* ①右側のQRコードをスマホ（iPhone, Androidなど）のアプリから読み込みます
- \* ②表示された<http://www.senda.com>をクリックしてください
- \* ③申込のページから、必要事項を記入し[申込・送信]ボタンをクリックするだけです



■ "アクセスCD" 受講料

受講料は、年間一括払い  
年間 60,000 円  
(12ヶ月分12巻)  
消費税・郵送料含む

**senda.com**

制作・著作 (株) 泉田事務所

〒1700005 東京都豊島区南大塚 2-25-23-101

FAX : 020-4666-3582

☆ 泉田豊彦の 月刊講座 "アクセスCD"

申込書 1612QR

お名前	フリガナ	年 齢	お申し込み日
			年    月    日
お届け先	*いづれかに○をつけてください →    会社    :    自宅	請求書宛先	*いづれかに○をつけてください →    会社名    :    個人名
お届け先住所	〒	TEL	-
		FAX	-
		E-mail :	
会社名		所属名 役職名	

\*お申し込み先FAX番号 → **FAX : 020-4666-3582**

◎ホームページからのお申し込みは → <http://www.senda.com>